



Responsable de secteur - Suisse Romande

Nous recherchons un Responsable de secteur (H/F) pour notre division Agroalimentaire en Suisse Romande.

Vos fonctions

- Vente et conseil sur les solutions d'hygiène et de nettoyage pour un large éventail d'entreprises de transformation et de production dans l'industrie agro-alimentaire
- Vente complète de produits, services et solutions d'ingénierie à partir du portefeuille de produits disponible
- Support stratégique et maintenance du réseau pour les clients réguliers, ainsi que l'acquisition ciblée et conceptuelle à froid de nouveaux clients pour élargir le portefeuille de clients
- Prise en charge des clients grands comptes en coordination avec les directeurs de comptes d'entreprise et la direction de la division locale
- Étude de marché constante pour l'analyse de nouveaux clients existants et potentiels
- Création de concepts clients et de solutions basées sur le TCO, en collaboration avec la direction de la division
- Surveillance ciblée du marché et de la concurrence, avec reporting à la direction de la division
- Visite et planification de l'itinéraire de façon indépendante, y compris pour les travaux préparatoires nécessaires
- Planification et mise en place de réunions annuelles avec les clients grands comptes
- Observation active des tendances du marché et accompagnement de l'équipe marketing locale dans l'introduction de nouveaux produits sur le marché
- Exécution des négociations commerciales, ajustements des prix et des conditions de livraison
- Planification, organisation et mise en œuvre de formations produits, sécurité et hygiène
- Instruction d'application des produits et démonstration des dispositifs techniques chez les clients
- Documentation systématique de toutes les activités et visites des clients
- Échange régulier d'informations et d'expérience avec la direction de la division et l'organisation commerciale dans une démarche d'amélioration continue

Profil recherché

- Formation de base dans le domaine de l'industrie alimentaire, de préférence en tant que technologue laitier ou alimentaire, spécialiste de la viande, brasseur fédéral, brasseur, technologue des boissons ou du vin, diplôme fédéral
- Formation supplémentaire en tant que spécialiste des ventes, expert en marketing fédéral, spécialiste en marketing, diplôme fédéral ou coordonnateur du marketing, diplôme fédéral requis
- Une formation complémentaire en tant que technologue laitier certifié en Suisse ou brasseur qualifié est un avantage
- Vous alliez aisance relationnelle, goût du challenge, sens du résultat et ténacité.
- Votre sens de l'écoute et du service, votre disponibilité et vos aptitudes techniques seront les clés de votre réussite à ce poste.
- Travaillant en Home Office, vous savez parfaitement organiser votre temps, et vous êtes capable de mener l'acte de vente de la préparation du dossier à sa validation en toute autonomie.
- Expérience avec la plateforme informatique Office 365, ainsi qu'avec les outils CRM et de reporting
- Une bonne expression orale et écrite en français et en anglais est obligatoire
- Grande volonté de voyager dans la zone de vente assignée, voyages sporadiques en Europe
- Permis de conduire valide de classe B

Notre offre

- Un environnement commercial international coopératif en croissance continue
- Une grande autonomie d'organisation sur le terrain
- Diverses possibilités de développement et d'applications globales
- Jours de vacances supplémentaires et régimes de retraite d'entreprise
- Véhicule de société à usage privé avec kilométrage illimité et équipement de bureau à domicile

Postulez ici:

https://ecolab.wd1.myworkdayjobs.com/Ecolab_External/job/CHE---Vaud---Lausanne/Responsable-de-secteur_R00153689